

PROGRAM DETAYLARI VE KATILIM KOŞULLARI

GYODER Kurumsal “*MBA in Real Estate*” programında öğrenciler Bahçeşehir Üniversitesi Sosyal Bilimler Enstitüsü MBA (İşletme - Türkçe / Tezsiz) programı müfredatı uyarınca **3 zorunlu ders, 7 seçmeli ders ve bir proje dersini** başarı ile tamamladıkları ve Bahçeşehir Üniversitesi mezuniyet kriterlerini yerine getirdikleri takdirde MBA (İşletme - Türkçe / Tezsiz) diploması almaya hak kazanacaklardır.

NOT: Öğrenci talep ettiği ve gerekli şartları sağladığı takdirde tezli yüksek lisans programına geçiş sağlayabilecektir.

Bir dönemde ders başına **42 ders saati** ve final sınavı uygulaması ile, dersler **hafta içi 19:00 - 22:00** saatleri arasında ve **Cumartesi günleri 09:30 - 16:30** saatleri arasında **Bahçeşehir Üniversitesi Beşiktaş Kampüsü'nde** düzenlenecektir.

| | |
|---|--------------------|
| *Programa son başvuru tarihi | : 31 Ağustos 2018 |
| * Kayıt için belgelerin son teslim tarihi | : 14 Eylül 2018 |
| *Ders seçimleri | : 17-22 Eylül 2018 |
| * Ders başlangıcı | : 24 Eylül 2018 |

Akademik takvim için lütfen aşağıdaki linki tıklayınız.

<https://bau.edu.tr/icerik/12465-bau-2018-2019-akademik-yili-lisansustu-egitim-ve-ogretimi-akademik-takvimi>

Başvuru için gereken belgeler

- 4 yıllık üniversite lisans diploması veya geçici mezuniyet belgesi fotokopisi
- Mezun olunan okuldan başarı derecesini de gösteren tasdikli transkript fotokopisi
- 1 adet nüfus cüzdanı fotokopisi
- Askerlik durum belgesi fotokopisi (Erkek adaylar için)
- 1 adet fotoğraf
- 2 adet referans yazısı

Önemli Notlar

- Öğrenci GYODER'e üye olduğu takdirde %50 indirim imkanı kazanacaktır.
- Öğrencinin GYODER üyeliği program süresince (minimum 2 yıl) devam etmelidir, aksi takdirde indirim imkanından faydalanamaz.
- Öğrenci yeni YÖK Yasası gereği 3 dönem içerisinde mezun olmak zorundadır.

Detaylı Bilgi:

Hakan Aslan 0533 277 94 18

sbe@bahcesehir.edu.tr
info@gyoder.org.tr

MBA in Real Estate DERS PROGRAMI

| Ders Kodu | Ders Adı | Teorik | Pratik | Kredi | AKTS |
|---------------------|---|--------|--------|-----------|-----------|
| ISL5105 | Stratejik Liderlik ve Yönetim Becerileri | 3 | 0 | 3 | 8 |
| ISL5205 | Pazarlama Stratejileri ve Pazarlamanın Yeniden Yapılandırılması | 3 | 0 | 3 | 8 |
| | Program Seçmeli | 3 | 0 | 3 | 7 |
| | Program Seçmeli | 3 | 0 | 3 | 7 |
| Toplam | | | | 12 | 30 |
| 2. Yarıyıl | | | | | |
| ISL5414 | Araştırma Yöntemleri | 3 | 0 | 3 | 9 |
| | Program Seçmeli | 3 | 0 | 3 | 7 |
| | Program Seçmeli | 3 | 0 | 3 | 7 |
| | Program Seçmeli | 3 | 0 | 3 | 7 |
| Toplam | | | | 12 | 30 |
| 3. Yarıyıl | | | | | |
| | Program Seçmeli | 3 | 0 | 3 | 7 |
| | Program Seçmeli | 3 | 0 | 3 | 7 |
| ISL5999 | Proje | 0 | 0 | 0 | 16 |
| Toplam | | | | 6 | 30 |
| Genel Toplam | | | | 30 | 90 |

| Seçmeli Ders Listesi | Eğitmen |
|--|---|
| Gayrimenkul Yatırımı ve Yönetimi | Firuz SOYUER, Pamir&Soyuer |
| Gayrimenkul Yatırımlarının Hukuki Boyutu | Av. Pınar Ersin KOLLU, L.LM, İş GYO |
| Gayrimenkul Geliştirme | Yezdan Kanaat, Tahincioğlu Gayrimenkul |
| Gayrimenkule Dayalı Finansman Yöntemleri | Prof. Dr. Ali Hepşen, İstanbul Üniversitesi |
| Gayrimenkulde Vergi Uygulamaları | Ersun BAYRAKTAROĞLU, PwC |
| Müşteri İlişkileri ve Satış Yönetimi | Fusun Yılmaz PHILLIPSON, FYP Proje Geliştirme Vedat Arslan, Aremas |
| Sürdürülebilirlik İletişimi | Fatma ÇELENK, Soyak Holding |
| Tüketici Davranışları | Gülfem TANDOĞAN, İş GYO |
| Gayrimenkulde Stratejik Pazar Uygulamaları | Dr. Mithat Bülent Özmen |